

# Offentlig – Privat - Samarbejde indenfor omsorgstjenester

OPexpo sep 2010

Geir Lægveid  
Adm. direktør  
Aleris Omsorg  
Danmark og Norge

*Aleris*

# Aleris

- En af Skandinaviens største private leverandører af pleje og omsorgstjenester
- Driver virksomhed i Danmark, Sverige og Norge
- Har over 5500 ansatte; læger, sygeplejersker, fysioterapeuter, assistenter samt andre fagpersoner

# Aleris tilbyder følgende tjenester

- Medicinsk og kirurgisk behandling på sygehus og medicinske centre
- Omsorg, pleje og træning for ældre og handicappede
- Udredning, behandling og botilbud for personer med psykiske lidelser
- Familiehjem og institutioner for børn og familier med specielle behov.

# Vores kunder

Vores hovedkunder er kommuner og regioner i Danmark, Sverige og Norge



Derudover har vi private kunder (gælder medicinske tjenester) :

- Privatpersoner
- Forsikringselskaber

# Offentlig Privat Samarbejde

## Danske kommuner er økonomisk presset

- Offentlig servicetilbud er steget med 66 mrd kr. fra 2001
- Denne stigning kan ikke fortsætte
- Regeringen har varslet 0 vækst for danske kommuner
- Hvis serviceniveauet skal opretholdes kræves nye løsninger
- Flere udbud
- OPP
- Beste praksis

# Hvilken effekt er der ved udbud?

- Flere til at løse opgaverne, flere hænder og hoveder
- Et mere varieret tilbud med både offentlige og private udførere
- Konkurrence giver bedre kvalitet og større effektivitet
- Dermed højere borger tilfredshed



# Økonomisk effekt ved udbud



- Ca 15 % besparelse af omkostningerne ved en plejecenterplads sammenlignet med kommunen.
- Udbudsrådets effektundersøgelse 2009 : 10–20 % besparelse ved alle udbud i Danmark.

# Muligheder i Danmark, bedste praksis

- Danmark har ca. 1000 plejecentre og ældreboliger med i alt ca. 79.000 pladser
- Ved en årspris pr. plads på i gns 500.000 = ca 40 mia pr. år
- Ved konkurrence reduceres prisen på driften med 15–20 % (Udbudsrådet 2009)

**10 % konkurrenceudsættelse**

**100 plejecentre**

**600 – 800 MDKK besparelse pr. år**

# Hvad kan private bidrage med?

- Kompetance og kapacitet
- Partnerskab med kommunerne
- Benchmarking
- Nye og effektive løsninger
- Bredere arbejdsmarked og større mulighed for rekruttering



# Succesfaktorer med private

- Dygtige ledere
- Engagerede medarbejdere
- Beboere / brugere som trives
- Tilfredse pårørende
- Tilfredse samarbejdspartnere



# OPS af plejeopgaver i fremtiden



**Bidrage til at så mange som mulig kan blive boende i hjemmet længst muligt og at hjælpen kommer til borgeren i nærmiljøet**

- Kort vej til behandling og tilsyn
- Hurtig indsats af rehabilitering efter sygdom
- Vedligeholdelsestræning for at opretholde funktioner
- Fokus på anvendelig og funktionel bolig
- Fokus på velfærdsteknologi

# Samarbejde mellem kommuner og private



- Udvikle nye løsninger
- Udvikle fælles kvalitets- og dokumentationsredskaber
- Fokus på rekruttering og få flere unge til at vælge sundhedsuddannelser
- Højne faglig stolthed og status

# Hvad gør de private anderledes?

- Større fokus på lederskab
- Uddelegerer mere ansvar
- Større engagement hos medarbejderne
- Stærkere fokus på kvalitet og gode systemer
- Markant fokus på innovation og kontinuerlig udvikling



*Aleris*

OMSORG